Our Mind, Timeless
Our Challenge, Timeless
沖縄セルラー

沖縄セルラー電話
会社概要

人事部　採用・教育グループ

設立の背景

1991年6月1日設立

2021年6月1日 **設立30周年** を迎えました

私達は、
「沖縄への想い」を基に設立されました

設立の背景と沖縄への想い

1991年当時、**本土との大きな経済格差**

「沖縄振興を応援・協力しよう！」と、
【沖縄懇話会】という県内外経済人の応援団発足

地理的条件格差を埋める、
情報化の発展が必要不可欠

設立の背景と沖縄への想い

「沖縄の事は沖縄の方にお任せしよう」
一支店ではなく、本社を置いて事業をする事に

▼

「地元に全力！」の総合通信事業者

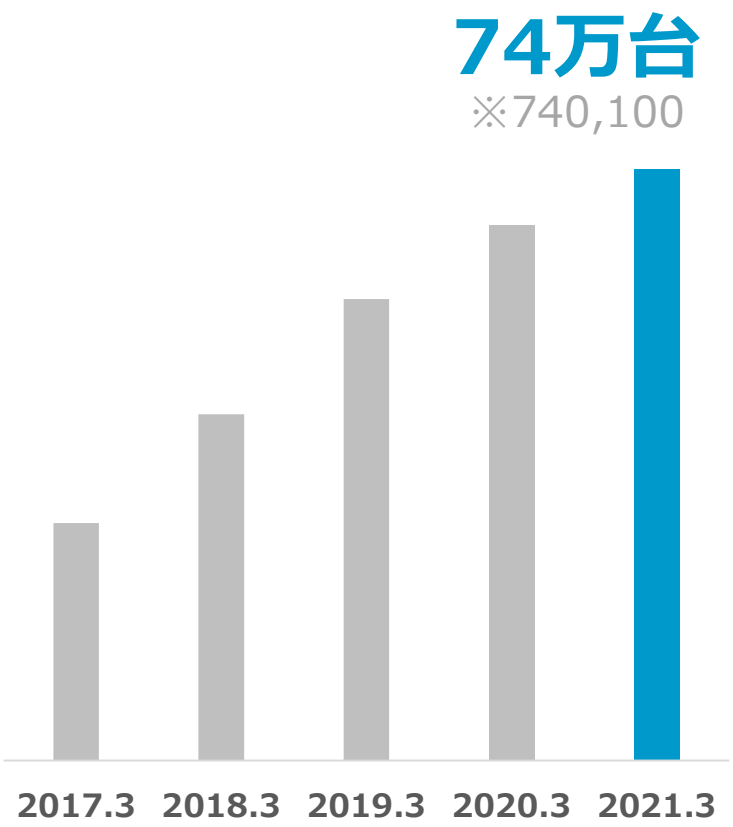
設立の背景と沖縄への想い

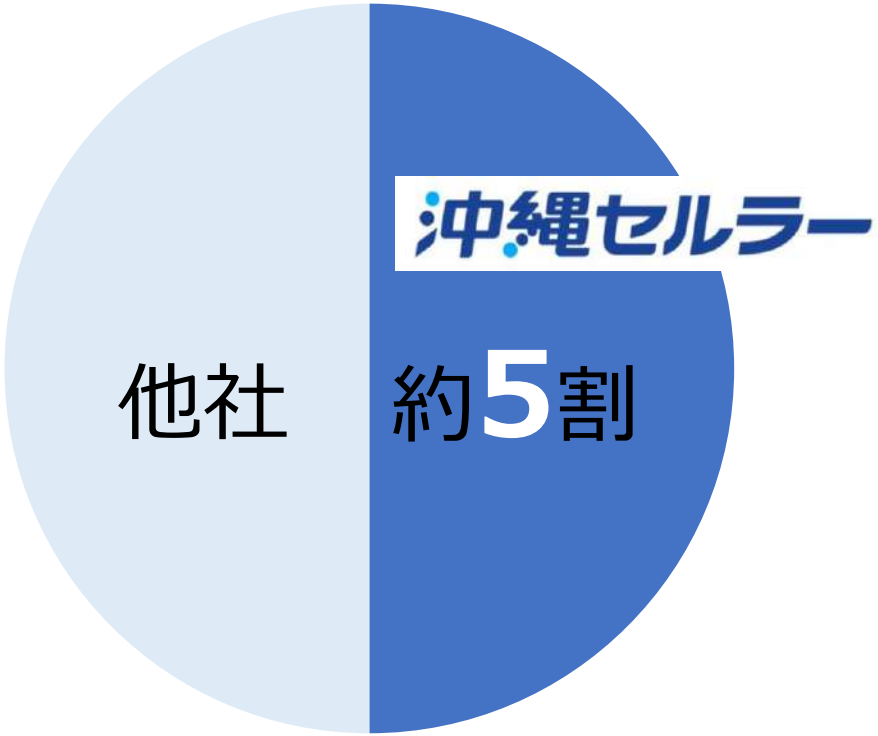
「沖縄の事は沖縄の方にお任せしよう」
一支店ではなく、本社を置いて事業をする事に

▼

沖縄を「通信」で支え
発展につなげる

沖縄への強い想いが
今も選ばれ続ける理由に



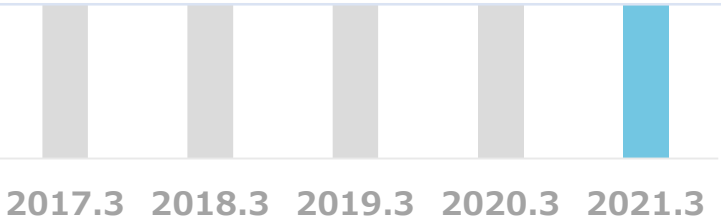


沖縄県民の**2人に1人**がau

沖縄への強い想いが
今も選ばれ続ける理由に

74万台

※740,100

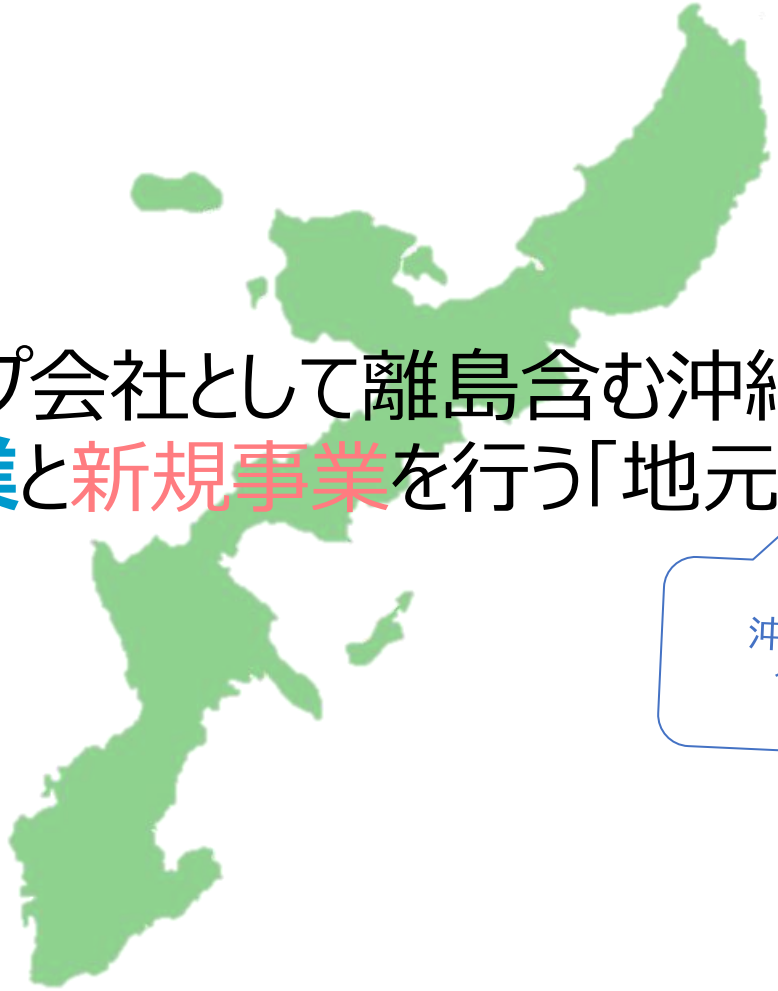


つながりを支える責任と重要性

沖縄県民の**2人に1人**がau

会社概要（事業･しごと）

❑事業内容（通信インフラ）



KDDIのグループ会社として離島含む沖縄全域で
総合通信事業と新規事業を行う「地元に全力！」の会社

沖縄の発展の為に設立
今年30周年です！

❑事業内容（通信インフラ）

KDDIのグループ会社として離島含む沖縄全域で
総合通信事業と新規事業を行う「地元に全力！」の会社

総合通信事業（無線・固定）

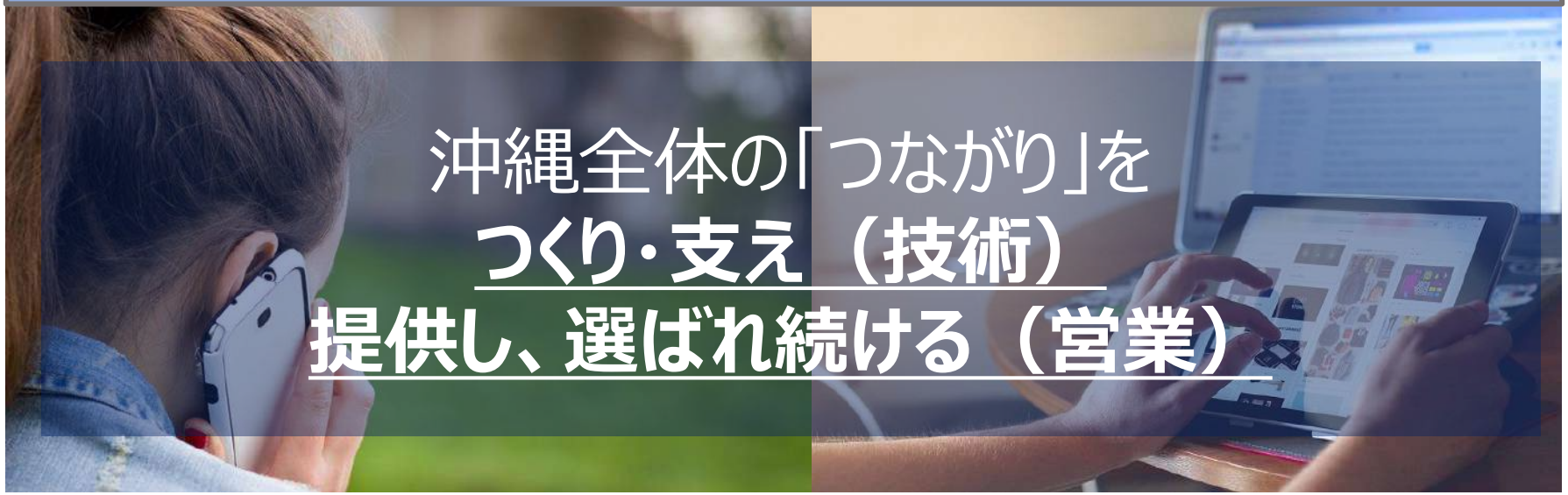
スマーフォン ／ タブレット ／ ルーター 等

固定インターネットサービス
（FTTHとも言う）

❑事業内容（通信インフラ）

KDDIのグループ会社として離島含む沖縄全域で
総合通信事業と新規事業を行う「地元に全力！」の会社

総合通信事業（無線・固定）



スマーフォン ／ タブレット ／ ルーター 等

auひかりちゅら

❑事業内容（通信インフラ）

KDDIのグループ会社として離島含む沖縄全域で
総合通信事業と**新規事業**を行う「地元に全力！」の会社

大事な事は
「沖縄のためになるかどうか」

❑事業内容（新規事業）

KDDIのグループ会社として沖縄エリアで
総合通信事業と新規事業を行う「地元に全力！」の会社

新規事業

❑事業内容（新規事業）

KDDIのグループ会社として沖縄エリアで
総合通信事業と新規事業を行う「地元に全力！」の会社

新規事業

通信と掛け合わせて、
新たなフィールドにもチャレンジし続ける

❑事業内容（通信インフラ）

KDDIのグループ会社として沖縄エリアで
総合通信事業と新規事業を行う「地元に全力！」の会社

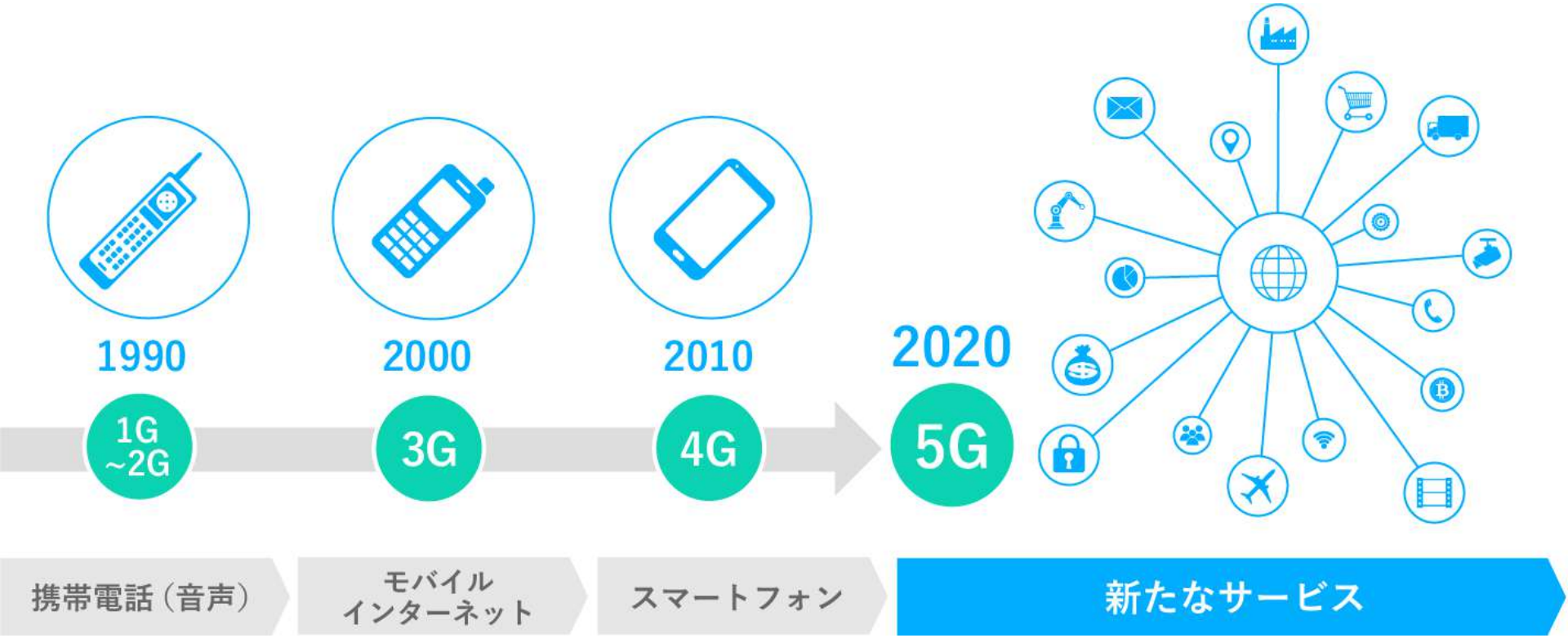
通信は生活に欠かせない「インフラ」

ただし、競争環境は激化し続ける

お客さまに選ばれ続け、成長し続ける為に
現状に満足せず、挑戦し続ける必要があります

スマーフォン ／ タブレット ／ ルーター 等　　auひかりちゅら

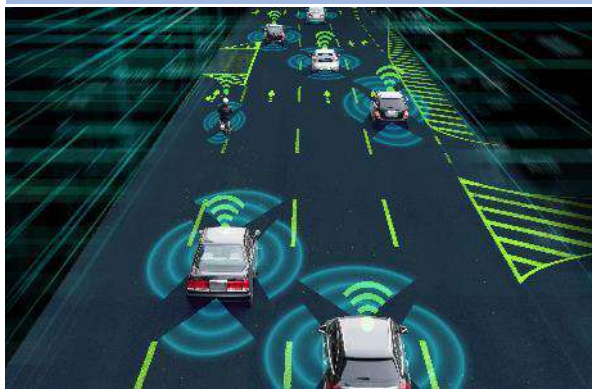
10年ごとに大きな技術革新
未来への大きな可能性



❑5Gが実現する世界

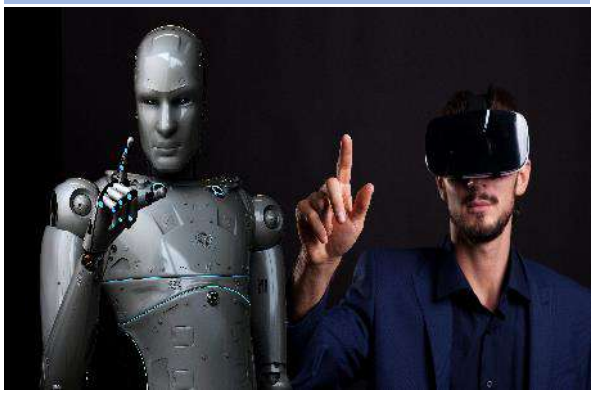
ライフスタイル変革につながるさまざまなサービスが誕生

コネクティッドカー



自由視点VR

テレイグジスタンス



空飛ぶ基地局

配車支援システム

AR/VRを使った観光案内

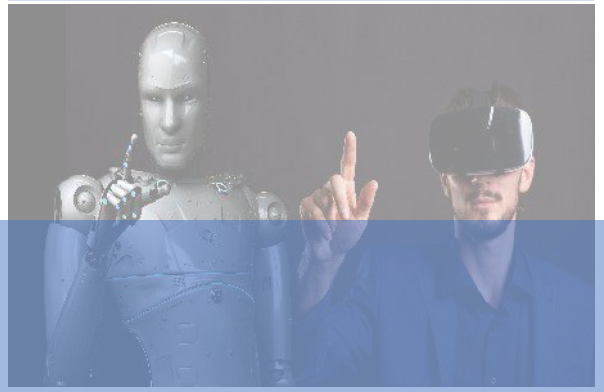
❑5Gが実現する世界

ライフスタイル変革につながるさまざまなサービスが誕生

コネクティッドカー

自由視点VR

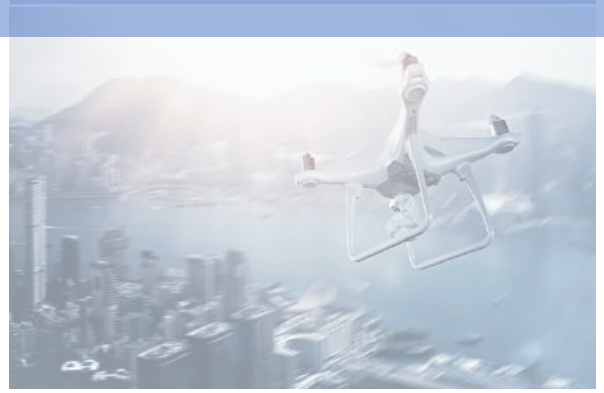
テレイグジスタンス



通信×○○

可能性は無限大

空飛ぶ基地局



AR/VRを使った観光案内

インフラ

×

ベンチャー

沖縄のつながりを守り、発展に寄与する。

沖縄の為に挑戦の歩みを止めず、
会社も社員も成長し続ける。

社員のしごと（営業・技術）

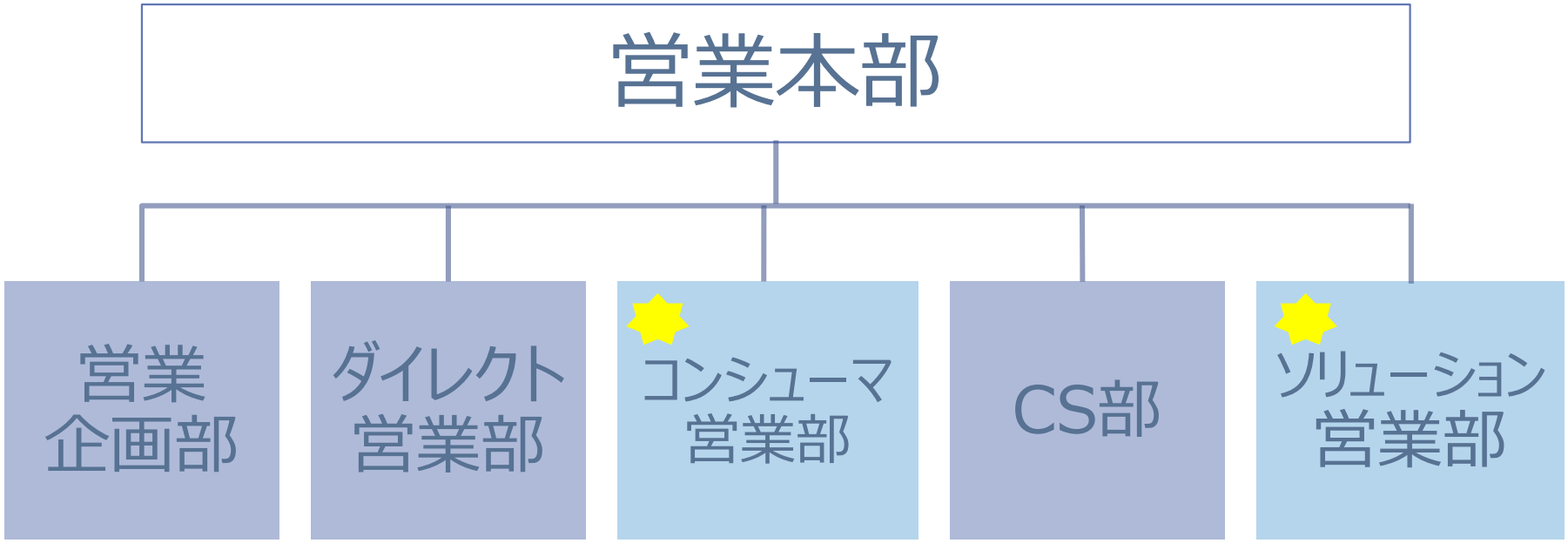
❑業務職種

経営管理

沖縄セルラー「営業職」のしごと

沖縄セルラーのサービス（au/UQ/povo・携帯・ネット回線・その他商材）
を**より多くの人に知って・選んで頂く**為、
社員は「営業」「企画」「お客さまサポート」「代理店支援」などの
業務を担当している。

若手のうちは現場を知るために
当社でも数少ないお客様と直接相対する「ソリューション営業」や
auショップの代理店様をサポート・向上を図る「代理店営業」に
配属となる事が多い。（その後は2～3年で異動）



1日の
紹介

営業本部　コンシューマ営業部
代理店営業グループ

2020年入社　徳永さん
（法政大学出身）

スケジュール	
8:30	出社
9:00	グループ朝礼
9:30	担当拠点の実績確認、資料作成
10:30	グループMTG
12:00	お昼ご飯！
13:00	週末イベント打ち合わせ
14:00	外出（店舗訪問）
17:00	帰社、店舗フォロー
19:00	退社

代理店営業Gは、**県内のauショップの質を向上させ、売り上げ実績を伸ばすこと**を目標にしております。
私は、県内の全73店舗のauショップのうち**20店舗の担当**しており、**2週間に1回の店舗訪問**を通して店舗スタッフ様との信頼関係を深めながら、代理店様と一丸となって目標の達成に向けて取り組んでいます。店舗訪問が主な業務ですが、週末に開催されるイベントの準備や新商材の勉強会の主催など、業務は多岐にわたります。
常に高い目標を追い続けるため、時には業務の難しさを感じることもありますが、**目標を代理店様と一緒に達成**できたときの喜びは何にも代えがたく、毎日仕事にやりがいを感じてます！

仕事
紹介

営業本部　ソリューション営業部
ソリューション営業１グループ

2019年入社　久場さん
（琉球大学　産業経営学科）

スケジュール	
8:30	出社
9:00	グループ朝礼
9:10	稟議起案
9:30	商談資料作成
10:30	お客さまとテレカン
11:30	社内打合せ
12:00	移動（お昼）
13:00	顧客訪問（商談、納品）
17:00	帰社、事務処理
17:30	夕礼
17:40	残務処理、翌日商談の資料作成
19:00	退社

ソリューション営業部営業1Gは、沖縄セルラーでも数少ない**直接お客様と商談しフロントに立って業務**を実施します。
実際の業務内容としては、モバイルの販売やインターネット回線の販売もそうですが
今一番法人営業として力を入れているのは**お客様の業務改善につながるソリューションサービスの提案**です。
お客様の業務の課題を発見し、その課題を通信サービスを利用して解決提案する。その結果お客様の本業に貢献し、**両社がWin-Winになることがゴール**となります。
もちろん営業なので自分に課せられるノルマもあります。（笑）たいして高いノルマではないので安心してください。
実際に獲得することで達成感や会社への貢献を直に感じることが出来ます。
自分が**やりたいことをやれる部署でもあるので新しいことにチャレンジしたい人には向いてる**と思います。

沖縄セルラーの提供する「つながり（無線）」を
離島含む全域を対象に「計画し・つくり・守る」仕事。

技術企画部で現状分析も行いながら、設置計画や投資計画を立て、
建設部でパートナー企業の方々と連携し、基地局建設の工程管理、
完成後は**運用管理部**にて、県内2ヵ所のネットワークセンターで
700以上の基地局が24時間365日運用されているか監視・修繕を担う。

（入社後はKDDIへの1年出向も経験し、通信の知識と経験を積む。
※ほとんどの社員が通信と関係ない専攻を卒業しています！）

技術本部

技術企画部	建設部	運用管理部
設備計画G	基地局建設G	オペレーションG
エリア品質G	建設支援G	保全G・管理G・データセンターG

仕事
紹介

技術本部　運用管理部
オペレーショングループ

2018年入社　宮里さん
（琉球大学　海洋自然科学科）

スケジュール	※南城NC出勤で軽い障害対応(計画作業)ありの場合
8:45	出社(南城NC)
9:00	全体朝礼&グループ内朝引継ぎMTG&チーム内進捗共有
9:30	障害対応の準備(障害伝票の確認、手順書の準備、現地確認)
10:00	作業開始前KYM(危険予知ミーティング)、障害機器交換作業(カード交換)
12:00	作業後KYM、作業完了→お昼！
13:00	障害対応事後処理(障害伝票の更新、予備品管理、修理依頼 など)
14:00	メールチェック、会議参加
16:00	災害対策に向けての課題整理(訓練準備・ツール準備)
17:00	グループ内夕引継ぎMTG、残業務
18:00	退社

皆さんが普段何気なく使っているauの通信は、サーバーや海の中のケーブルなどを通って全世界へと繋がっています。
実は沖縄にも通信の情報を集約しているサーバーや海底線ケーブルなどがたくさんあります。
私たちのチームはそういった**上位設備(サーバー)の保守・運用を24h365日**行っています。
また台風などの災害時は被害を最小限にするため可搬基地局や発電機の設置計画や点検作業などの対応をしております。
「創る」というより「守る」仕事なのであまり目立つことはありませんが、**縁の下の力持ち**で皆さんの通信を日々支えております。

仕事
紹介

技術本部　技術企画部
エリア品質グループ

2019年入社　伊禮さん
（電気通信大学　知能機械工学科）

スケジュール	
8:40	出社
9:00	本部朝礼&グループ朝礼
9:30	お客様の通信需要データの抽出
10:00	データ分析・まとめ
12:00	お昼ご飯！
13:00	分析結果をグループで共有
14:00	グループからのフィードバックを基に計画の検討
17:30	グループタ礼
18:00	退社

沖縄県内の5Gのエリアを設計する業務をしています。
日々変化する**"通信の需要"をビックデータなどを使って予測**し、**いまのauエリアをより良いものにすべく計画・検討**をしています。
また、現状の5Gエリアをシミュレーションを使って描画し、
HPに掲載することでお客様へauのエリアのアピールなども行っています。
手元のスマホにて、**「沖縄　au 5G エリア」**で検索してみてください！

❑沖縄セルラーで働く人たち（248名！）

❑沖縄セルラーで働く人たち（248名！）

<u>＜メッセージ＞</u>
沖縄セルラーは通信の力で、沖縄の人々の当たり前の毎日を「全力で」守っています。
加えて、私達は自社の“ 強み ”で『沖縄の新しい未来』を創るために、困難なチャレンジもいとわない集団です。
「強い想いをもって社員が変わると沖縄の未来が変わる」と考え、共に見えない明日を創る人財を求めています。

入社後の各種手当・福利厚生

大卒初任給：205,000円 (2021年3月実績)

＋

- 豊富な休日・休暇
- 女性社員育休取得率100%（男性社員も続々取得）
- プレミアムフライデー
- 資格取得支援（1資格3回まで会社が受験費用負担）
- 県内11ヵ所保養施設（5,000円／泊）
- 社内貸付金制度(無利息)
- 入社3年目離職率0%
- リフレッシュ休暇（入社15・25年目で補助金付きの長期休暇）

勤務地

沖縄セルラー本社ビル（那覇市松山）

ネットワークセンター2拠点（一部技術職のみ）

研修カリキュラム（実績）

KDDI研修　沖縄セルラー研修

	4月1日	4月中旬	4月下旬	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
技術	入社式→東京へ	KDDI 営業・技術 全体研修（2週間）	KDDI 技術研修		6月中旬～ 沖縄セルラー帰着 技術本部研修				KDDI 出向（1年間）		
営業			4月下旬 沖縄セルラー 人事研修	5月中旬 au 業務 知識研修	6月～ au ショップ 入店研修	7月中旬～ 営業本部にて現場理解研修					

社是
「心を高める」

Our mind, Timeless

Our **C**hallenge, **T**imeless

沖縄セルラー